**TESZTKÉRDÉSEK II. blokk**

igaz-hamis

1.- Ha a forgásnapok száma csökken akkor a készletek forgási sebessége is lassul. - HAMIS

2. - Ha a kereskedelmi vállalkozás ritkább szállításban egyezik meg a szállítóval, akkor ez a döntése az alacsonyabb szállítási költségek következtében minden esetben kedvezően hat az üzleti eredményre. - HAMIS

3. - Ha a két időszak között a készletek nagyobb mértékben nőttek, mint a forgalom, akkor a forgási sebesség mutatója javult. - HAMIS

4. - Az üzlet készletgazdálkodása javul, ha a készletei nagyobb mértékben nőnek, mint a bevétel. – HAMIS

5.Mit jelent a kumulatív mennyiségi árengedmény?

**B. A szállító az időszak alatti összes vásárlásunkat figyelembe véve határozza meg a mennyiségi árengedményt, és eszerint visszamenőleges árengedmény is kapható az összes elért forgalom alapján.**

P. A szállító összeadja a számlán szereplő tételek értékét és ennek alapján ad árengedményt.

M. Egyszerű összege a szállító által az előzőekben adott engedménynek.

6. Mi a skontó?

B. Árengedmény, melyet azok a vevők kapnak, akik egy bizonyos mennyiségnél vagy értéknél többet vásárolnak.

**P. Az eladó árengedményt ad, ha a vevő készpénzzel fizet.**

M. A vállalkozás régi, jó vevőinek nyújtott árengedmény.

7. Melyik nem az árubeszerzők feladata?

B. Áruk beszerzése a megcélzott konkrét vevőkör részére.

**P. Az értékesítés és a fogyasztói kereslet becslése a következő szezonra.**

M. A szállítási szerződésben az áruvisszavétel, a reklamációk, a vevőszolgálat a fizetési feltételek meghatározása

8. Mit nevezünk szükségletnek?

B. Konkrét árura/szolgáltatásra irányuló kereslet, mely adott időben, helyen, árszínvonalon és fizetési kondíciók mellett jelentkezik.

P. A szabadon elkölthető jövedelemből megvásárolható javak és szolgáltatások összessége.

**M. Az élet anyagi és kulturális feltételeinek biztosításához szükséges javak és szolgáltatások iránti hiányérzet.**

9. Tegye sorrendbe a beszerzési folyamat lépéseit!

A potenciális beszerzési források keresése és minősítése

A probléma (szükséglet) érzékelése és egy általános lehetőség felvázolása

Az ajánlatok kiértékelése és a szállítók kiválasztása

Visszacsatolás és teljesítményértékelés

A megrendelések lebonyolítása

A szükséges termék tulajdonságainak és mennyiségének megállapítása

Ajánlatok bekérése és elemzése

A szükséges termék tulajdonságainak és mennyiségének leírása

Válasz:

|  |
| --- |
| Beszerzési döntési fázisok |
| 1. A probléma (szükséglet) érzékelése és egy általános lehetőség felvázolása |
| 2. A szükséges termék tulajdonságainak és mennyiségének megállapítása |
| 3. A szükséges termék tulajdonságainak és mennyiségének leírása |
| 4. A potenciális beszerzési források keresése és minősítése |
| 5. Ajánlatok bekérése és elemzése |
| 6. Az ajánlatok kiértékelése és a szállítók kiválasztása |
| 7. A megrendelések lebonyolítása |
| 8. Visszacsatolás és teljesítményértékelés |

10. Tegye a megfelelő halmazba/csoportba a készletváltozásokat!

készlet avulás

káresemény

beszerzés

áruátvátel másik bolttól az üzletláncon belül

leltártöbblet

adminisztratív többlet

visszárú a szállítónak

selejtezés

leltár hiány

visszárú a vevőtől

bizományosnak értékesítésre átadás

értékesítés

áruátadás másik boltnak az üzletláncon belül

Válasz:

Növekedés:

* beszerzés
* visszárú a vevőtől
* áruátvátel másik bolttól az üzletláncon belül
* leltártöbblet
* adminisztratív többlet

Csökkenés:

* értékesítés
* visszárú a szállítónak
* áruátadás másik boltnak az üzletláncon belül
* selejtezés
* avulás
* leltár hiány
* káresemény
* bizományosnak értékesítésre átadás